

كلية الإسراء الجامعة ***** مبادئ المحاسبة

سجلات المشتري (حسن)	سجلات البائع (محلات شكر)
3600.000 من ح / المشتريات	3600.000 من ح / حسن (مدينون)
3600.000 الى ح / محلات شكر (دائنون)	3600.000 الى ح / المبيعات
عن شراء بضاعة بخصم تجاري ١٠%	عن بيع بضاعة بخصم تجاري ١٠%

مثال رقم ٢ / على افتراض حسن قد اشترى البضاعة بمبلغ 4000.000 دينار ويخصم تجاري 20% ،

800.000 خصم الاول	2880.000 من ح / المشتريات
3200.000 = 800.000 - 4000.000	2880.000 الى ح / محلات شكر (دائنون)
320.000 خصم الثاني	2880.000 من ح / حسن (مدينون)
2880.000 = 320.000 - 3200.000	2880.000 الى ح / المبيعات
عن شراء بضاعة بخصم تجاري ٢٠% ، ١٠%	عن بيع بضاعة بخصم تجاري ٢٠% ، ١٠%

الخصم النقدي :-

- ١- هو خصم يمنحه البائع الى المشتري على سداد ما بذمته أي انه يمنح في حالة البيع بالاخر فقط
- ٢- يكون تنازلياً أي كلما زادت مدة السداد نقصت نسبة الخصم
- ٣- يظهر الخصم النقدي في السجلات حيث يكون مدبناً في سجلات البائع تحت حساب (خصم مسوح به) ويظهر دائناً في سجلات المشتري تحت حساب (خصم مكتسب)
- ٤- يظهر الخصم في السؤال بالشكل التالي ١٠/٣ ، ١٥/٢ ، ن / ٣٠ حيث يشير الرقم الاول الى معدل الخصم والرقم الثاني الى المدة ، بمعنى يمنح البائع للمشتري خصم بمقدار ٣% اذا سدد خلال ١٠ أيام ويمنح ٢% اذا سدد خلال ١٥ يوم ولا يمنح خصم نهائياً اذا سدد خلال ٣٠ يوم .

مثال :

- ١- في ١٠/٥ / ٢٠٠٩ باع احمد بضاعة الى محمود بمبلغ 300.000 دينار بشرط تعجيل الدفع ٣ / ١٠ ، ١٥/٢ ، ن / ٣٠
 - ٢- في ١٠ / ٩ سدد محمود نصف ما بذمته نقداً .
 - ٣- في ١٠ / ١٨ سدد محمود ما بذمته بصك اودع بالصدوق .
- المطلوب : اثبات القيود اللازمة في سجلات كل من البائع والمشتري .

سجلات البائع (احمد)

سجلات المشتري (محمود)

١٠/٥ من ح / المشتريات 300.000
٣٠٠.٠٠٠ الى ح / محمود (مدينون)
عن بيع بضاعة بالاجل

١٠/٥ من ح / المشتريات 300.000
٣٠٠.٠٠٠ الى ح / احمد (دائنون)
عن شراء بضاعة بالاجل

كلية الإسرائ الجامعة ***** مبادئ المحاسبة

المسموحات : قد يتفق البائع مع المشتري على عدم رد البضاعة التالفة أي ان يحتفظ المشتري بها مقابل ان يمنحه البائع سماح او تنزيل عن قيمتها وفي مثل هذه الحالة تسمى مسموحات المبيعات وتكون مدينة في سجلات البائع اما في سجلات المشتري فتكون باسم مسموحات المشتريات وتكون دائنة اما من الناحية المحاسبية فتعالج مسموحات المشتريات ومسموحات المبيعات نفس معالجة المردودات المشتريات ومردودات المبيعات

سجلات البائع

×× من د/ مسموحات المبيعات

×× الى د/ المدينون (المشتري)

او الى د/ الصندوق

سجلات المشتري

×× من د/ الدائنون (البائع)

او ×× من د/ الصندوق

×× الى د/ مردودات المشتريات

يغلق رصيد المردودات والمسموحات في حساب المتاجرة لانه يتعلق بالبضاعة

الخصم : يقصد به بشكل عام اجراء تنزيل او تخفيض من قيمة البضاعة المباعة الى العملاء ولعدة اسباب تختلف حسب نوع الخصم الممنوح ، واتواع الخصم هي

اولاً: الخصم التجاري ثانياً: الخصم النقدي ثالثاً: الخصم الكمية

اولاً : الخصم التجاري :يتضمن ما يلي

- ١- يكون على شكل نسبة مئوية من السعر المحدد في قوائم الاسعار
- ٢- يمنح الخصم التجاري بغض النظر عما اذا كانت عملية البيع نقداً او على الحساب
- ٣- قد يكون خصم مفرد او متسلسل ويقصد بالخصم المفرد أي انه خصم واحد أي نسبة مئوية واحدة والخصم المتسلسل هو وجود اكثر من نسبة مئوية واحدة ويحدث ذلك عندما يمنح البائع خصم لتجار المفرد او الجملة او عندما ينخفض سعر السوق باكثر من الخصم المدون في قائمة الاسعار
- ٤- لا يظهر الخصم التجاري في السجلات وانما تسجل العملية بالمبلغ الصافي لان الخصم التجاري لا يمثل ربح للمشتري ولا خسارة للبائع

أسباب منح الخصم التجاري

أ- تشجيع عمليات البيع وتطويرها

ب- الرغبة في التخلص من بعض اصناف البضاعة الراكدة او البطيئة الحركة

ت- خفض السعر المحدد في قائمة الاسعار ليتفق مع التغيرات في اسعار السوق

مثال رقم ١/ اشترى حسن بضاعة من محلات شكر التجارية بمبلغ 4000.000 دينار وبخصم تجاري 10% على الحساب .

المطلوب : تسجيل العملية في سجلات البائع المشتري .